



Philip**ANDERSON**

DÉVELOPPEMENT

Conseil et formation en Développement Commercial

- Diagnostic Commercial et Organisationnel
- Formation Management et Vente
- Recrutement
- Accompagnement personnalisé

www.philip-anderson.com

COMPÉTENCES

Une pratique du management centré sur la personne et le développement de sa performance, suppose :

- définir des priorités,
- formuler des objectifs,
- fournir des moyens,
- animer son équipe et son réseau de prescripteurs, de parrains actifs...
- donner des instructions ou des recommandations,
- évaluer les résultats

Dans le cadre d'un accompagnement personnalisé, **Philip ANDERSON** se fixe pour objectif de favoriser l'autonomie, la responsabilité de chaque commercial d'une équipe, le développement de ses compétences et la mobilisation de toutes ses ressources, en transformant des activités de travail, en aidant le ou les intéressés à changer d'habitudes, de règles de travail, de comportements...



DOMAINES D'INTERVENTIONS

• Conseil en développement commercial

Un accompagnement personnalisé en 6 étapes

- 1 Diagnostic commercial
- 2 Résultats du diagnostic
- 3 Préconisations pour tendre vers une situation optimale
- 4 Elaboration d'une stratégie de développement commercial.
- 5 Plan d'action et de formation terrain
- 6 Accompagnement dans la mise en œuvre du plan d'action et suivi.

• Formations management et vente

- 1 Management d'équipe orienté «client»
- 2 Management commercial
- 3 Tutorat
- 4 Recrutement
- 5 Techniques de vente
- 6 Organisation commerciale
- 7 Prospection ciblée
- 8 Fidélisation et suivi
- 9 Qualité de service à la clientèle

• Recrutement commercial

• Préparation à la certification AFAQ - qualité de service

RÉFÉRENCES

- Sociétés immobilières
- Réseaux de professionnels indépendants ou faisant partie d'un réseau de distribution (concessionnaires, groupements) dans le secteur de l'habitat
- Formation de tout le personnel à un état d'esprit services garantissant la pérennité de l'entreprise et la stabilité des emplois, le développement de l'entreprise.
- IPAC - Consulting
- Compusoft

La réserve de confidentialité exigée par la plupart des clients ne permet de les citer ici.

**Plus d'infos sur
www.philip-anderson.com !**



PARTENAIRES

- **Axalp**

le réseau AXALP Conseil et formation à Annecy-le-Vieux (74) regroupe 40 consultants-formateurs indépendants dotés d'une expertise, d'une compétence et d'un savoir-faire dans divers domaines : formation, gestion de progrès, organisation et développement commercial, accompagnement de dirigeants, marketing export, communication, qualité, ressources humaines.

- **SNEC**

Syndicat National de l'Équipement de la Cuisine.

- **Presse professionnelle**

Cuisine Concept. Rédaction mensuelle de fiches pratiques professionnelles.

- **CTP**

Réseau national des «Compétences en Temps Partagé» .
www.nwc.fr/ctp74



Philip **ANDERSON** DÉVELOPPEMENT

Depuis 2002, **Philip ANDERSON** propose ses compétences aux entreprises. Son métier est centré sur le développement commercial des TPE ou PME à travers la performance des équipes et des individus dans le but de les rendre plus positives et plus efficaces.

Suite à un diagnostic, il conçoit et propose des programmes de formation et des solutions pratiques pour le succès des entreprises confrontées à un environnement toujours plus compétitif partant du principe que « ce sont les individus et les équipes qui finissent toujours par faire la différence ».

Basé à Annecy, il intervient sur la France, la Belgique et la Suisse afin d'offrir à ses entreprises clientes le choix entre des solutions de formations inter-entreprises éprouvées ou intra sur-mesure, dans le cadre d'un projet d'entreprise à 1- 3 -5 ans.

Axalp Conseil
1 Place du 18 juin 1940
74940 ANNECY-LE-VIEUX
Tél. 06 73 27 20 50 - Fax : 04 50 66 11 07
E-mail : info@philip-anderson.com
www.philip-anderson.com